

Уважаемые предприниматели и руководители компаний!

Приглашаем Вас принять участие в серии мастер-классов

«Секретный маршрут в деловых переговорах:

три шага к эффективности.

Шаг 2 - Ориентация».

Вы хотели бы стать № 1 в своей сфере деятельности?

Тогда Вам не обойтись без основ искусства конструктивных переговоров. Это непросто, слишком многое влияет на результат. Здесь нет неважных деталей. Как и во всём действовать нужно планомерно.

В течение трех мастер-классов наш edu-партнер, бизнес-тренер

Мария Шпилевич предложит вам разобраться в том, каким образом выстраивать беседу, чтобы предлагаемые методы работали безотказно.



Мастер-класс № 2 «Ориентация».

- Правило ГКБ (Клиент Говорит Больше!)
- Кому нужно готовое решение?
- Ситуацией управляет тот, кто умеет задавать вопросы

Время проведения: **16 апреля 2015 года, 18.30-21.00**

Второй мастер-класс «Секретный маршрут в деловых переговорах: три шага к эффективности. Шаг

Автор: Administrator

09.04.2015 11:15 - Обновлено 09.04.2015 11:19

Регистрация: 18.00 – 18.30

Место проведения: г. Владимир, ул. Володарского, 12 (НОУ «Открытая Владимирская Бизнес Школа»)

Заявки, с указанием Ф.И.О. и контактной информации, принимаются до **14.04.2015** по электронной почте

rrcvladimir@gmail.com

.

Количество мест ограничено.

Организационный сбор: 200 рублей.

По организационным вопросам можно обращаться во Владимирский региональный ресурсный центр по тел.: (4922) 52-27-41

Будем рады Вас видеть!